

ARTSEN VOOR ARTSEN: INVESTEER IN UW EIGEN SECTOR

PHILIP JASPERS is vennoot bij Raadgevers Kuijkhoven. Samen met zijn collega's gaat hij dagelijks in gesprek met medische ondernemers. Dit gesprek begint met luisteren. Want iedere medische ondernemer is uniek. Geen twee adviezen zijn hetzelfde.



De Nederlandse bankensector steunde tot een jaar of 5 geleden de medische sector zonder veel voorbehoud. Huizen, praktijkpanden en -overnames waren zonder probleem te financieren, inclusief bijkomende kosten en tegen scherpe voorwaarden. Niet dat artsen nooit in de financiële problemen kwamen, maar door de uitstekende verdien capaciteit en marktschaarste konden ze vrijwel altijd iedere euro terugbetalen, inclusief achterstanden en boetes. Goede, risicoarme klanten, die ook nog eens een flinke cashstroom genereerden.

Vervolgens werd echter door tal van door zelfoverschatting veroorzaakte rampdossiers, die zelden met Nederland, en nooit iets met de medische sector van doen hadden, de volledige financiële sector een rampgebied. En dus kwamen er strenge regels om toekomstige problemen te voorkomen. Algemene regels, waarbij alle klanten over een kam geschoren werden. Extra kritisch ten opzichte van ongedekte financieringen (goodwill), bedrijfspanden (praktijkruimtes), topfinancieringen en klanten zonder eigen middelen. Odz: "We willen best financieren, maar bij voorkeur alleen vermogende klanten die het ook zelf zouden kunnen betalen".

En laten nou net de startende artsen meestal geen rooie cent hebben. Veroorzaakt door een lange, intensieve en dure opleiding, die ze wel veel inkomenspotentieel, maar daarnaast vooral ook veel schulden opleverden. Dit belemmert inmiddels overnames, investeringen in praktijkpanden en instroom van jongeren als medisch ondernemers.

Leen uw geld uit aan uw jonge beroepsgenoten

Hoe dit op te lossen? Van de banken valt voorlopig weinig te verwachten. Men is naar binnen gericht, moet nog heel wat brandjes blussen en er is weinig tot geen onderlinge concurrentie. De oplossing zal grotendeels binnen de medische sector gezocht moeten worden. Er zijn veel oudere beroepsgenoten die wel vermogen hebben. Hierover krijgen ze van dezelfde banken 1 tot 1,5 procent rente vergoed. Leen dit geld uit aan uw jonge beroepsgenoten! U investeert in een sterke sector die u begrijpt, u steunt uw opvolgers en krijgt een goed rendement op uw geld.

U kunt dit op veel verschillende manieren bewerkstelligen: financier uw opvolger, stel als senior een hoger kapitaal in uw maatschap beschikbaar, blijf als financier of eigenaar bij uw oude praktijkpand betrokken. Wij helpen u graag met de voor u exact juiste constructie. Zo helpt u een nieuwe generatie medische ondernemers in het zadel en u belegt uw geld verstandig. Extra fijn nu AOW en pensioenfondsen niet echt meevallen.

Artsen voor artsen, heel ouderwets maar o zo modern!